RIGO

LE NUMERIQUE, UN ALLIER SUR POUR DEVOLOPPER VOTRE ENTREPRISE.

Pourquoi ma première entreprise a fermé ?

Créer une entreprise relève tout d'abord du courage de porter personnellement son idée et de vouloir en faire un business pour en vivre (mon idée a moi a toujours été de mettre sur le marché des logiciels de gestion et des plateformes numérique made in Africa et d'accompagner les entreprises).

Une fois l'entreprise créée, l'entrepreneur se trouve très vite confronté aux réalités qui sont entre autres la gestion au quotidien et la recherche de clientèle puis sa fidélisation. Tout au long de ce parcours l'entrepreneur, connait des succès et des échecs.
Le premier échec et le plus important que j'ai connus est celui de la mauvaise gestion. Oui, bien que je sois ingénieur en génie informatique, j'ai mal géré au point d'avoir fermé ma première boîte. Pourtant j'ai passé mon temps à développer des outils que je vendais à des entreprises sans jamais être en mesure de les intégrer dans la mienne. Comme quoi le cordonnier est toujours le plus mal chaussé du village. Conséquence, tout tournait autour de ma personne, comptabilité, facturation, clientèle, gestion administrative, développement des logiciels et autres. Imaginez le stress, les difficultés à honorer les engagements fiscaux et le désordre pour toute l'équipe.

Résultats, après quelques années il fallait se rendre à l'évidence on ne pouvait plus continuer et l'entreprise a dû disparaître.

I. Qu'est-ce que j'ai dû faire pour me relancer ?

Tirant les leçons de ce qui m'est arrivé, j'ai passé en revue tous les logiciels que j'avais développé et je me suis rendu compte que chaque logiciel est fait pour faciliter au moins un processus dans mon entreprise et me fournir des indicateurs pour améliorer mes prises de décisions et orienter mes actions.
Je me suis donc efforcé à utiliser chaque logiciel là où il doit l'être au sein de ma nouvelle entreprise et le résultat est fabuleux, plus de délégation avec la possibilité de demander en temps réel des données, moins de stress pour l'équipe et plus de temps pour me concentrer sur ce que je sais faire le mieux CONCEVOIR-DEVELOPPER.

J'ai donc décidé de rassembler ces logiciels ainsi que mes stratégies de digitalisation en pack afin d'accompagner les entreprises avec toute mon équipe et leur éviter le désastre que j'ai subi.

II. **Pourquoi choisir notre accompagnement ?**

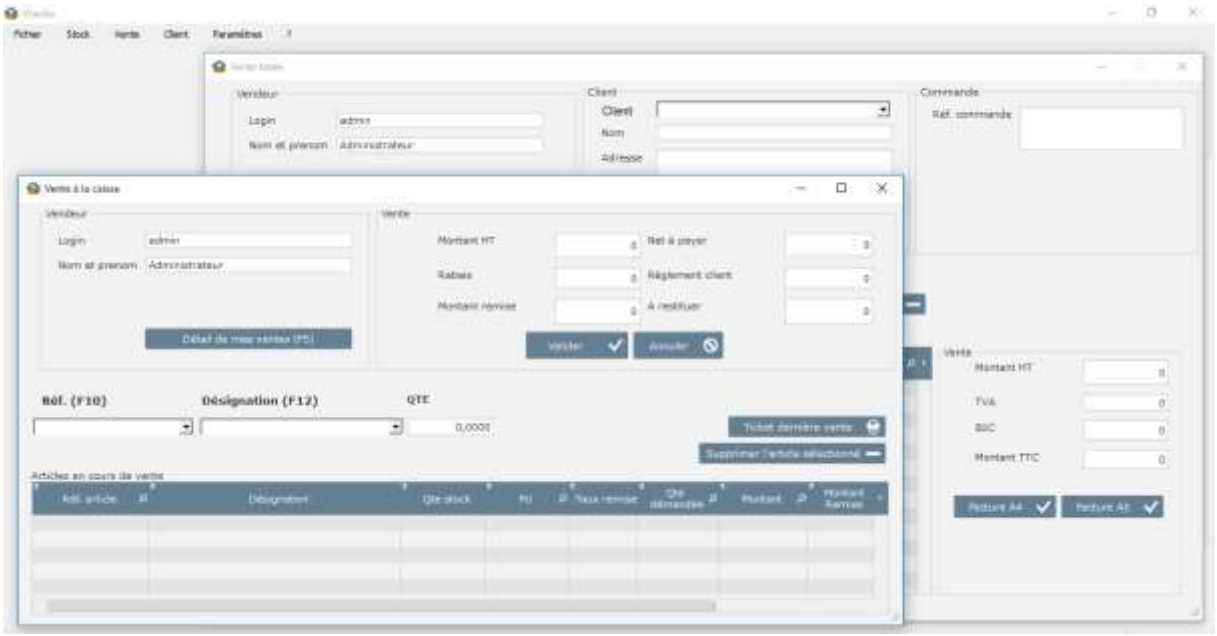
1. Nous ne sommes pas des revendeurs, nous concevons et nous réalisons nos outils.
2. Ils sont simples et adaptés aux besoins de nos entreprises.
3. Notre support utilisateur est opérationnel et peut vous aider en prenant le contrôle (depuis nos bureaux) de tout ordinateur qui en a besoin (nécessite connexion à internet).
4. Vous disposez d'une base de données sécurisée et sauvegardée automatiquement selon la périodicité de votre convenance.
5. Ils font l'objet de mises à jour régulières.
6. Vous pouvez demander l'ajout de spécificités qui vous sont propres (sur étude et devis).

Allez à la découverte de leurs fonctionnalités

III. Nos outils de gestion

WARIKO

Logiciel de gestion de stocks et de la facturation.



1. Enregistrer les familles de produits
2. Enregistrer chaque produit via son code barre ou une référence que vous pouvez définir
3. Mettre en place les stocks de produits
4. Fixer les valeurs en magasin et en boutique
5. Editer la liste des produits taxables et non taxables
6. Vendre des produits à la caisse à l'aide d'un lecteur de codes-barres ou à l'aide de sa référence que vous avez défini
7. Effectuer une vente avec établissement de facture
8. Etablir une pro forma de vente
9. Editer l'état des ventes du jour
10. Editer l'état des ventes sur une période
11. Editer l'état des ventes par caissier (du jour ou sur période)
12. Editer l'historique des ventes par connexion des caissiers
13. Effectuer des entrées de stocks en magasin
14. Effectuer des transferts de stocks en boutique
15. Editer l'état global des stocks
16. Editer l'état des stocks par famille
17. Enregistrer vos clients fidèles
18. Editer les valeurs de vos stocks par famille
19. Editer les valeurs globales de l'ensemble des stocks

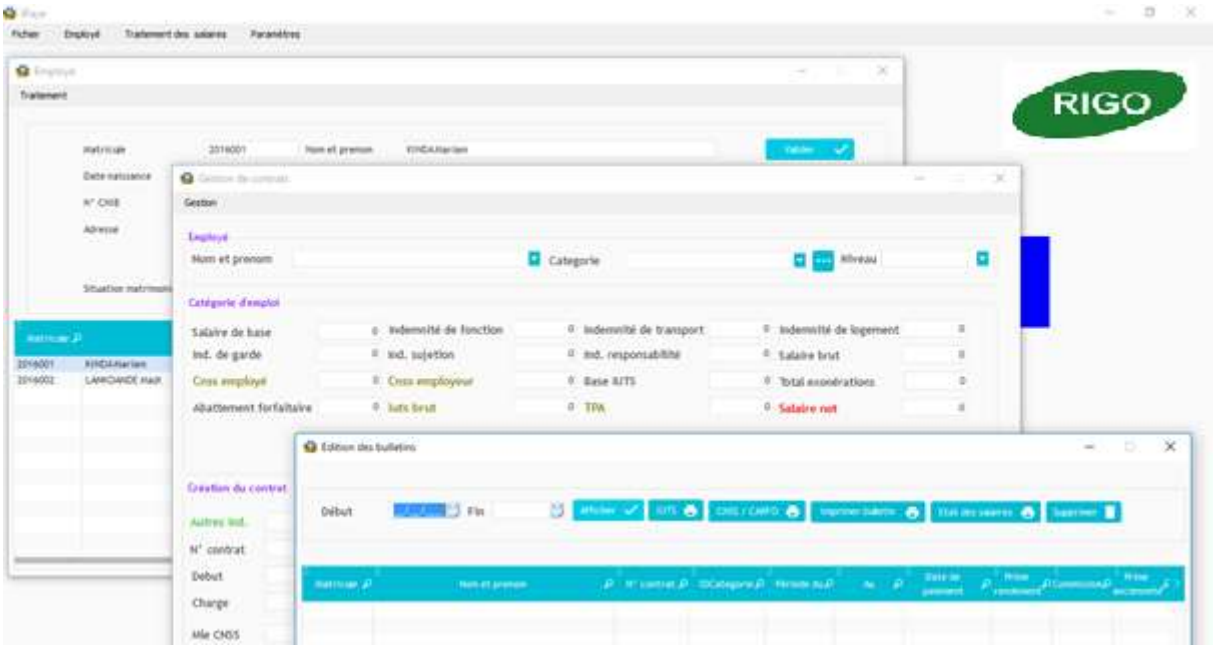
SMARTTRACK

Logiciel de gestion de la comptabilité.

1. Création personnalisée des comptes selon le SYSCOA
2. Création des exercices
3. Enregistrement des opérations au fur et à mesure
4. Journal caisse
5. Journal banque
6. Journal des créances impayées
7. Journal des dettes impayées
8. Suivi des dépenses
9. Suivi des budgets (dépenses, paiements, taux d'exécution, taux de réalisation…)
10. Exportation des états sous d'autres formats (Excel, Word, PDF, XML…)

BASKUY PAYE

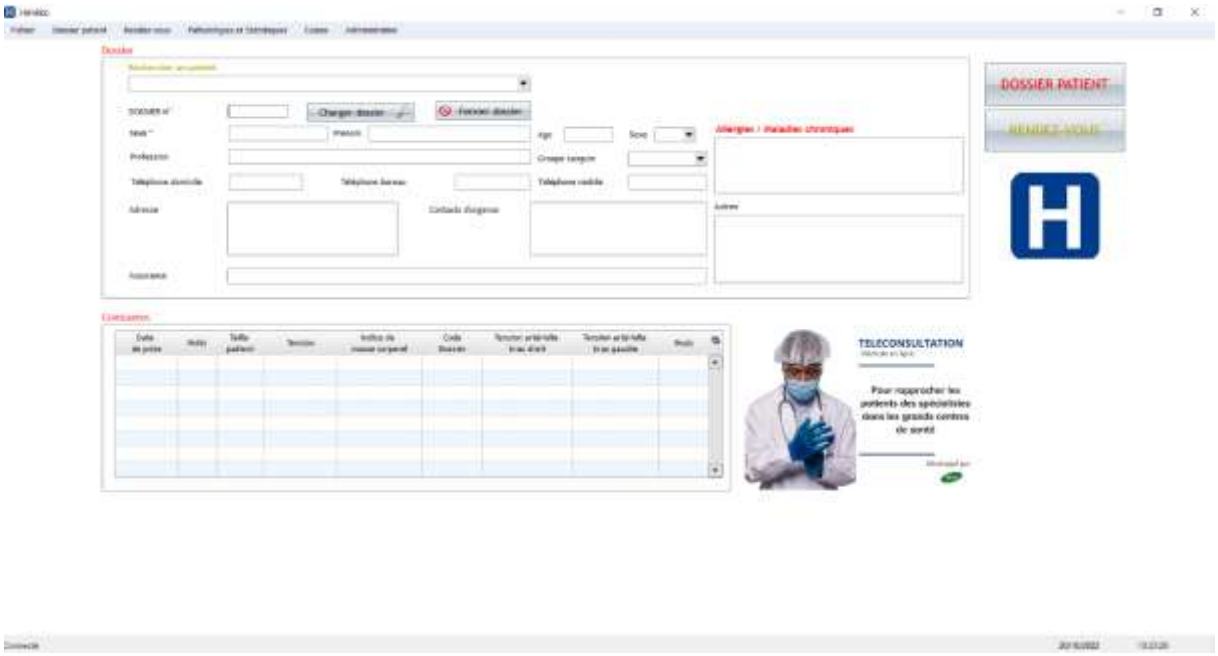
Logiciel de gestion de la paie.



1. Gérer l'identité des employés
2. Gérer les contrats des employés
3. Gérer les catégories des employés
4. Gérer les calculs IUTS, CNSS, TPA
5. Gérer la production mensuelle des bulletins de salaire
6. Gérer les avances sur salaires
7. Gérer les prêts
8. Gérer les congés payés
9. Gérer les primes d'ancienneté
10. Réaliser des états récapitulatifs
11. Gérer les congés des employés

HEREKO

Logiciel de gestion de clinique médicale.



1. Ouverture et suivi des dossiers médicaux
2. Consultation – Prescription – Examen
3. Gestion des paiements de consultations
4. Facturation et encaissement des hospitalisations
5. Gestion du stock pharmaceutique
6. Gestion des paiements d'honoraires des consultants
7. Gestion des examens réalisés par les patients
8. Suivi du chiffre d'affaires
9. Suivi des pathologies
10. Téléconsultation

KALAN

Logiciel de gestion d'établissement d'enseignement.

1. Enregistrer les filières ainsi que les classes
2. Enregistrer les unités d'enseignement et les cours de chaque unité pour chaque classe (enseignement supérieur)
3. Enregistrer les matières de chaque classe (enseignement primaire et secondaire)
4. Etablir les échéances de paiement de la scolarité pour chaque classe
5. Inscription et réinscriptions
6. Encaissement (espèce ou chèque) de paiement de scolarité
7. Etats des encaissements
8. Etat des redevables d'une classe
9. Edition des certificats de scolarité
10. Suivi des relances
11. Gestion des notes et édition de bulletin

IV. Notre méthode

- Nous découvrons et nous analysons la situation de votre entreprise avec vous au cours d'une réunion en ligne.
- Nous convenons d'une date de début.
- Nous déployons l'ensemble des outils clé en main.
- Nous assurons l'accompagnement (maintenance, conseils) tout au long de l'année.
- **TOUS LES OUTILS DEVIENNENT VOTRE PROPRIETE APRES UN AN D'ACCOMPAGNEMENT.**

V. Tarifs

PACK 1 OUTILS DE GESTION

LOGICIELS DE BASE	LOGICIELS METIER	COÛT
Smarttrack + Baskuy paye +	Wariko	99 000 FCFA / MOIS
	Hêrêko	
	Kalan	

PACK 2 STRATEGIE DIGITALE

STRATEGIE DIGITALE BUSINESS ONLINE	- Réalisation d'un plan de marketing digital adapté à votre entreprise et mise en œuvre tout au long de l'année. - Création et paramétrage des comptes professionnels sur les réseaux sociaux. - Définition de l'approche commerciale adaptée à vos produits pour une meilleure communication sur internet. - 1 Nom de domaine (monentreprise.com). - Adresses mail personnalisées nom.prrenom@monentreprise.com - Réalisation et mise en œuvre d'un plan de travail collaboratif	75 000 FCFA / MOIS

PACK 1 + PACK 2 : 149 000 FCFA/MOIS

CONTACTEZ-NOUS ET VOUS NE SEREZ PLUS SEUL.

Contacts : (+226) 25310708 / 73062323 / 70159393 / 65285757

Email : market@rigofaso.com

Site web : www.rigofaso.com

Facebook : @rigologiciel - @digitounlive - @ountenidigital